

У Метінвесті назвали умови для збільшення валютного виторгу від експорту металопродукції

Безпечні морські перевезення, фінансування для малих та середніх споживачів сталі, спрощення митних процедур та розширення номенклатури експортних товарів, а також сприяння в сертифікації української продукції на світових ринках дадуть змогу значно збільшити валютний виторг від експорту металопродукції. Таку думку висловила фінансова директорка Групи Метінвест Юлія Данкова під час Export Credit Forum 2023, що пройшов 1 грудня в Києві.



Форум — це відповідь на запит експортоорієнтованого бізнесу щодо створення національної та міжнародної платформи відкритого діалогу між владою та експортерами з питань розвитку українського несировинного експорту. На заході обговорили фінансові інструменти підтримання експансії українських товарів, робіт та послуг на світові ринки. А головною була тема страхування інвестицій, оскільки після змін до законодавства Експортно-кредитне агентство (ЕКА) може страхувати фінансові ризики інвесторів, що вкладатимуть кошти у побудову інфраструктури та підприємств, які надалі експортуватимуть свою продукцію. Організатори Export Credit Forum — ЕКА у партнерстві з Міністерством економіки України та за підтримки Програми USAID «Конкурентоспроможна економіка України».

У роботі форуму взяли участь перший віцепрем'єр-міністр, міністр економіки України Юлія Свириденко, керівники комітету ВРУ з питань економічної політики, Експортно-кредитного агентства, представники банків, обласних військових адміністрацій, міжнародних партнерів та компаній-експортерів із різних галузей та регіонів України.

В уряді планують переорієнтувати економіку з сировинної на переробну, стимулюючи інвестиції в реальний сектор та несировинний експорт.

«Така сама трансформація має відбутись і в структурі експорту. Нині частка переробної промисловості становить близько 35%. Прагнути потрібно до 70–80%», — наголосила перший віцепрем'єр-міністр, міністр економіки України Юлія Свириденко.

Своєю чергою фінансова директорка Метінвесту зазначила, що Група за 9 місяців цього року принесла країні 1,3 млрд доларів валютного виторгу та має значний потенціал збільшення експорту.

За її словами, найперший чинник, що сприятиме розвитку експортних можливостей компанії та зростанню валютних надходжень — це безпечне відвантаження продукції Чорним морем.

«Ми повинні мати постійну можливість надходження суден, страхування цих суден, можливість співпрацювати з фінансовими установами. Щоб змога отримувати кошти була не після проходження Босфору або Суецу, а як раніше — після завантаження продукції на корабель», — підкреслила Юлія

Данкова.

Другий чинник — можливість отримання фінансування для малих та середніх українських компаній-споживачів металопродукції Метінвесту, щоб вони могли експортувати продукцію та мати стабільний грошовий потік. «Тоді й ми як постачальники будемо захищені. Це також сприятиме зростанню обсягів експорту та валютного виторгу в Україні», — додала вона.

Ще одна умова для зростання валютних надходжень до країни — розв'язання питання щодо перерозмитнення товарів, які прямують транзитом через країни Європи. Юлія Данкова вважає, що Україні варто долучитися до європейських ініціатив з розвитку комп'ютеризованої транзитної системи.

Поза тим, збільшити експортні можливості компанії могло б і розширення номенклатури несировинних товарних груп за кодами КВЕД, які підтримує Експортно-кредитне агентство. Наразі перелік виробів з металу охоплює лише труби й не містить плоского та сортового прокату — продукції з високою доданою вартістю.

За словами Юлії Данкової, також просуванню вітчизняного продукту у світі допомогло б визнання українських сертифікатів якості або допомога в сертифікації продукції на ринках інших країн.

Фінансова директорка Метінвесту додала, що на роботу компанії негативно впливає брак персоналу. Крім того, на її думку, бізнес спільно з державою мають стати надійним партнером для західних споживачів навіть в умовах війни.