

Диктат покупця: як стимулювати попит на метал

Профіцит потужностей, що не підтримується попитом, остаточно перетворив ринок сталі в ринок покупця. Після значної волатильності останніми роками прогнозується, що у 2020 році ціни на металопрокат будуть відносно стабільними.



Глобальне споживання

сталевого прокату

у 2019 році досягло 1,775 млрд тонн. Китай залишається основною рушійною силою зростання світового виробництва сталі, також приріст показали Індія, США і країни Південно-Східної Азії. В Україні споживання сталі дуже низьке – всього 4,8 млн тонн, і минулого року воно ще дещо зменшилося. Політика протекціонізму, яка обмежує доступ до зарубіжних ринків, підштовхує металургів більше орієнтуватися на внутрішній ринок.

Як Метінвест планує розвивати попит на сталеву продукцію в Україні, розповів генеральний директор Метінвест-СМЦ Ігор Тонев на VIII Національній конференції учасників ринку сталевих будівництва.

Інвестиції у якість

Метінвест продовжує інвестувати у виробництво нової продукції. Головною подією минулого року став запуск нового

стану гарячої прокатки

«1700» на Маріупольському металургійному комбінаті імені Ілліча. Загальні інвестиції в ланцюжок виробництва гарячекатаного прокату – будівництво стану, машини безперервного лиття заготовки і печі-ковша – склали \$260 млн.

Сучасне обладнання здатне виробляти рулони й листи з поліпшеними технічними характеристиками. Половина продукції стану – це тонкий і надтонкий сортамент. Реконструкція стану позитивно вплине й на якість холоднокатаного та оцинкованого прокату.

Ефективна логістика

Минулого року Метінвест-СМЦ відкрив розподільний центр у Дніпрі, який став найбільшим в Україні. Він розрахований на 40 тисяч тонн металопрокату. На майданчику працюють шість кранів. Щодоби центр зможе відвантажувати до 2,4 тисячі тонн продукції автотранспортом і до 1,8 тисячі тонн залізницею.

«Ми консолідували там страховий запас. Ми можемо зберігати на складі більше нішевих позицій металу, не побоюючись тривалої оборотності або не ефективної логістики», - зазначив Ігор Тонев.

З відкриттям нового центру ефективність логістики зросла: тепер у компанії в два рази більше підприємців і в три рази – прямих перевізників, а пошук автомобіля займає всього один день.

Онлайн-черга на доставку

До кінця року Метінвест-СМЦ планує запустити сервіс бронювання черги, що дозволить замовляти

машину на конкретний день та час, і метал до цього часу буде підготовлений.

Сталеve рішення під ключ

Метінвест переходить від постачання сталі до комплексних рішень. У 2019 році Метінвест-СМЦ та Український центр сталевго будівництва (УЦСБ) запустили послугу проектних продажів. У девелоперів і замовників будівництва з'явилася можливість не просто купити металопрокат, а й отримати пакетну пропозицію: предпроект, порівняння вартості і технічних моментів сталевго будівництва з іншими альтернативами, постачання металу і монтаж металокопструкцій під ключ.

У проектних продажах компанія максимально гнучко підходить до інструментів ціноутворення. Вартість може бути фіксованою, прив'язаною до певних індексів, можливе й інше рішення.

«У нас вже є декілька успішних проектів, де ми як виробник металу та УЦСБ як майданчик, що об'єднує галузь і завод металокопструкцій, змогли довести замовнику переваги будівництва зі сталі», - додав Ігор Тонєв.

Відстрочка при купівлі металу

Останні декілька років банки практично не кредитували реальний бізнес. Ця ситуація змінилася на початку цього року, коли Нацбанк почав знижувати облікову ставку, а девальваційні очікування банків знизилися. Метінвест-СМЦ вже співпрацює з декількома банками за програмою факторингу, що дозволяє відвантажувати метал з відстрочкою до 90 днів.

Ця програма може, зокрема, допомогти заводам металокопструкцій збільшити свою присутність в експорті, де вони часто працюють з тривалою відстрочкою від кінцевого покупця. Адже з відстрочкою на 90 днів при купівлі металу можна суттєво знизити свій грошовий цикл, і відповідно отримати додаткову конкурентну перевагу.

<https://metinvestholding.com/ua/media/news/diktat-pokupatelya-kak-stimulirovatj-spros-na-metall>