

Как Метинвест превратился в опору Украины и стал крупнейшим частным донором ВСУ — NV

Если первый год полномасштабной войны стал для Группы Метинвест Рината Ахметова временем тяжелых испытаний и потерь, то 2023-й — периодом адаптации к новой реальности. Поэтому, оправившись от удара и перестроив бизнес, Метинвест мобилизовал ресурсы на борьбу с врагом и стал опорой Украины в оборонной, социальной и экономической сферах. Вашему вниманию — тройки самых весомых проектов, лежащих в основе каждого направления.



Помощь войскам

Всего с начала большой войны Метинвест выделил на поддержку страны 4,8 млрд грн. Мощное оборонное направление компания развивает в рамках военной инициативы Стальной Фронт Рината Ахметова. По версии NV.ua, Метинвест стал крупнейшим частным донором ВСУ, направив на помощь армии 2,5 млрд грн.

1. Стальное производство для фронта

Компания наладила технологию производства спецстали для бронепластин — главных составляющих бронезилов — и предоставляет их всем, кто нуждается в надежной защите. Из бронестали изготавливают и щиты для обеспечения безопасности караульных машин ВСУ. Специалисты планируют оснастить броней 200 фронтальных машин.

На самых горячих участках фронта бойцов защищают более 330 специальных мобильных укрытий-«крышек». Это собственная разработка компании, которая также может служить полевым жильем.



Метинвест изготовил и передал в ВСУ более 250 единиц фальшивой артиллерии — макеты гаубиц и радарных установок, и даже несколько HIMARS. А бронетехнику ВСУ на фронте защищают 32 «ловца ланцетов». Быстро передвигаться между позициями военным помогают 37 мобильных автомобилей багги, изготовленных из металла компании.

Из стали Метинвеста сделано более 80 тыс. противотанковых ежей и шипованных цепей против колесной техники. Также компания предоставляла материалы и технику для возведения фортификационных сооружений и прокладки окопов.

2. Закупка техники и амуниции

Чтобы укрепить обороноспособность ВСУ, компания наладила системные поставки на фронт военной техники и оборудования. В частности, военные получили более 1500 дронов.

Также Метинвест передал бойцам 1700 телевизоров, 875 единиц коммуникационного оборудования, более 520 автомобилей различного назначения. Кроме этого, специалисты компании проводят капитальный ремонт автомобилей для армии.



Метинвест изготовил или закупил за рубежом 150 тыс. бронежилетов, 25 тыс. шлемов и касок, 31,5 тыс. турникетов. Средства индивидуальной защиты получают военнослужащие Сил обороны Украины, спасатели, коммунальщики и волонтеры, которые работают в опасных регионах. Это делает компанию одним из крупнейших поставщиков амуниции в Украине.

3. Разминирование территорий

В рамках крупного проекта Метинвеста и ее акционера по содействию разминированию Украины

компания производит противоминные тралы для танков, помогающие контраступлению. Кроме того, группа инвестировала 9,5 млн грн в строительство Центра противоминной деятельности, который планирует обучить более 3 тыс. саперов разминировать территории после проведения боевых действий.



Поддержка украинцев

Если раньше компания направляла средства на социальную инфраструктуру, образование, спорт и культуру, то сейчас поддерживает армию, оказывает гуманитарную помощь и заботится о сотрудниках и громадах.

1. Работа с ветеранами

Сейчас Украину защищают более 8 тыс. работников Метинвеста и совместных предприятий Группы — каждый шестой сотрудник. Компания обеспечивает их бронжилетами, касками, комплектами зимней одежды — на приобретение теплых вещей направлено 12 млн грн.

На предприятия Метинвеста с войны уже вернулось более 300 сотрудников. В компании разрабатывают комплексную программу, охватывающую все этапы взаимодействия с ветеранами. Среди основных направлений их реинтеграции — физическое и психологическое восстановление, переобучение и трудоустройство.



Каждому мобилизованному работнику, получившему тяжелое ранение, компания оплачивает лечение. А для психологической поддержки сотрудников, в том числе ветеранов и членов их семей, создан сервис

«Метинвест — вместе!». С марта 2022 года специалисты провели более 5200 индивидуальных и групповых консультаций.

2. Программы мотивации

Даже в условиях войны Метинвест нашел возможность выплатить сотрудникам частичные премии за прошлый год. Кроме того, этим летом компания ввела 25%-ю командную премию для работников производственных и ремонтных предприятий в Украине.

3. Гуманитарная помощь

Гуманитарная инициатива «Спасаем жизни» с начала войны помогла более полумиллиону украинцев продуктами питания и вещами первой необходимости, а больницам — медикаментами и оборудованием на 9,5 млн грн. Психологическую реабилитацию в рамках проекта уже прошли почти 1200 женщин и детей. В то же время инициатива развивает программу протезирования, которая сейчас охватывает почти 100 военнослужащих и гражданских. А общая сумма помощи по всем этим направлениям составляет более 430 млн грн собственных и привлеченных от доноров средств.



Экономическая поддержка

Метинвесту удалось справиться со многими вызовами войны, ведь компания потеряла два металлургических комбината в Мариуполе, а работа завода в Авдеевке приостановлена. Компания перестроила бизнес и создала новые логистические цепочки для экспорта продукции. Однако проблем хватает: работа под постоянной угрозой вражеских обстрелов, логистические ограничения, перебои с энергоснабжением, рост себестоимости производства и неблагоприятная рыночная конъюнктура.

1. Производство и налоги

В таких условиях металлургические предприятия группы загружены на 65–75% мощности, а горно-обогатительные комбинаты — на 35–40%. За девять месяцев 2023 года Метинвест произвел более 1,5 млн тонн стали, 7,5 млн тонн железорудного концентрата и 3,7 млн тонн угольного концентрата. Поддержание производства позволяет платить налоги и производить продукцию для фронта.

Кстати, с начала большой войны Метинвест отказался от налоговых льгот, на которые имеет право по законодательству, и платит налоги полностью. За девять месяцев этого года компания перечислила 11 млрд грн налогов в бюджет Украины. В частности, пополнила бюджеты Кривого Рога, Запорожья, Каменского, Покровска и Авдеевки более чем на 2 млрд грн.



2. Валютная выручка от экспорта

Около 25% металлопродукции Метинвест реализует на внутреннем рынке, а остальной экспорт металла переориентировал на европейские страны. До войны крупным покупателем железорудного сырья был Китай. Однако сейчас экспортировать туда практически невозможно из-за блокады черноморских портов, поэтому покупателями сырья остаются приграничные страны Европы. Конечно, объемы экспорта значительно ниже, чем в довоенное время, — логистика долгая и дорогая. Исправить ситуацию способно лишь открытие морских путей.

3. Восстановление Украины

Метинвест готов поставлять сталь для послевоенного восстановления и создал «Стальную мечту» — концепцию восстановления Украины. Она предусматривает более 200 готовых проектов зданий на основе предварительно изготовленных каркаса, модуля и платформы из стали. С их помощью можно строить жилье и инфраструктуру. Сейчас готовность восстанавливать разрушенные объекты по проектам «Стальной мечты» выразили власти Мариуполя и еще двух украинских городов.



Несмотря на войну, компания будет внедрять стратегию по зеленой трансформации на украинских и зарубежных активах. В частности, речь идет о расширении производства DR-окатышей, основного сырья для более экологичного металлургического производства с использованием электродуговых печей. Метинвест стремится построить новый формат бизнеса, где европейский рынок открывает границы для украинской продукции. А чтобы это стало возможным в новой реальности, бизнес и государство должны объединить усилия и пройти этот путь вместе.