

Вступление в ЕС открывает существенные возможности при условии учета украинских интересов — Александр Водовиз

О рисках и возможностях бизнеса, которые несет евроинтеграция Украины, стимулах для возвращения украинцев из-за рубежа и влиянии налогов на инвестиционный климат рассказал руководитель офиса генерального директора Группы Метинвест Александр Водовиз на конференции «Диалоги о будущем», которую провело издание NV 14 ноября в Киеве.



«Диалоги о будущем» — крупнейшая независимая площадка для обсуждения основных составляющих развития страны, от безопасности и экономического роста до качества жизни. NV собрало более 30 выступающих, среди которых дипломаты, руководители компаний различных секторов экономики, представители власти, деятели культуры и лидеры мнений.

Александр Водовиз принял участие в дискуссионной панели «Ставка на мощность. Как Украине из списка самых перспективных экономик мира перейти в статус ведущих: самые большие возможности будущего, магнит для инвестиций, рост ВВП».

Евроинтеграция: возможности и риски для бизнеса

По его словам, с началом полномасштабной войны Группа Метинвест потеряла 50% бизнеса. А до войны компания ежегодно инвестировала в развитие предприятий более 1 млрд долларов.

«Мы были крупнейшим частным внутренним инвестором в экономику Украины. Конечно, сейчас этот уровень значительно снизился. С началом войны мы в среднем инвестируем около 300 млн долларов в год. Сейчас у нас режим выживания. И мы не можем планировать на перспективу 5–7 лет, как это делали всегда», — сказал Александр Водовиз.

По мнению руководителя офиса генерального директора Метинвеста, чтобы инвестиции пришли в Украину, кроме очевидных факторов, таких как окончание войны, развитие демократических институтов, прозрачная судебная система, защита инвестиций, следует поискать реальные возможности.

«Сейчас возможность №1 для нас — это вступление в Евросоюз. Но наши переговорщики считают, что мы должны принять все директивы, которые дает ЕС. На наш взгляд, это ошибочная позиция, ведь наша экономика пострадала от войны. Нам точно надо выторговывать какие-то преференции. Нам точно нужно проводить реформы. А вместо этого — просить на них средства, как это делали все страны, которые вступали в Евросоюз. Есть большая просьба и к правительству, и к переговорным командам — обратить на это внимание. Привлечение средств в рамках вступления в ЕС — это та самая большая ниша, частью которой мы хотим стать. И бизнес готов этому способствовать», — подчеркнул он.

Нехватка кадров: как вернуть украинцев из-за рубежа

Александр Водовиз отметил, что одна из самых острых проблем бизнеса во время войны — это нехватка персонала из-за тотального выезда украинцев за границу.

«В среднем 8 миллионов человек, преимущественно специалистов среднего звена с хорошими зарплатами, выехали из Украины. Обучить такого специалиста занимает 3-5 лет. Преимущество украинской экономики, среди других факторов, всегда было в дешевой рабочей силе. Этого уже не будет», — считает он.

Руководитель офиса генерального директора Метинвеста отметил, что для возвращения украинцев из-за рубежа также нужно восстанавливать социальную инфраструктуру.

«Чтобы были стимулы вернуться, здесь должна быть инфраструктура. И мы эту инфраструктуру будем строить в городах нашего присутствия. Люди будут возвращаться, если дети смогут ходить в нормальную школу, если есть парк в городе, если безопасно, если есть нормальное жилье. Мы этими вещами точно будем заниматься», — сказал он.

Еще одним вызовом для бизнеса руководитель офиса генерального директора Метинвеста считает конкуренцию за украинских работников с европейскими странами, в которые они выехали.

«Европейцы так просто наших людей не отпустят и будут бороться за них. Потому что с одной стороны у них есть мигранты, живущие на дотациях, а с другой стороны — украинцы, которые умеют работать 24/7. И мы будем конкурировать за миллионы наших людей, чтобы их вернуть. Это будет огромным вызовом, который нас ждет», — подчеркнул он.

Инвестклимат: влияние налоговой политики

По словам Александра Водовиза, на инвестиционный климат страны также влияет налоговая нагрузка.

«Я понимаю, что 51% нашего бюджета финансируют доноры, и мы очень зависимы от них. А когда карманы пустые, правительству ничего не остается, как повышать налоги. Но еще ни в одной стране мира повышение налогов не привело к наполнению бюджета. Мы закроем дыру лишь на несколько месяцев. А дальше будет платить налоги белый бизнес, а другие компании перейдут в тень или закроются. И это не выход из ситуации, поэтому нам необходимо обратить внимание на наше налоговое законодательство. Еще никто не привлек инвестиций в страну повышением налогов. Даже в условиях войны», — подчеркнул он.