

«Метинвест Холдинг»: «В числе приоритетов – развитие сортамента по зарубежным стандартам и техническим требованиям клиентов»

Максим Журавлев, начальник отдела операционного маркетинга и контроля цен «Метинвест Холдинг»



В текущем году «Метинвест Холдинг» сосредоточится на сохранении позиций на мировом рынке стали в условиях усиления протекционизма. Для реализации поставленной задачи, как рассказал Максим Журавлев – начальник отдела операционного маркетинга и контроля цен компании, планируется работа по двум направлениям. Так, продолжится развитие европейской сети дистрибуции и открытие новых сервисных металлоцентров в ключевых регионах ЕС. Кроме того, в течение года предусмотрено освоение 23 новых видов продукции в сегменте плоского проката и слябов. Это станет возможным, в том числе, благодаря комплексу инвестиционных мероприятий по обновлению мощностей.

– Максим Валериевич, как «Метинвест» оценивает результаты работы предприятий холдинга в сегменте слябов и плоского проката в I квартале?

– В целом мы довольны результатами в этих сегментах. Производство слябов увеличилось на 47% по сравнению с IV кварталом 2018 года и составило 398 тыс. тонн. Такая динамика обусловлена увеличением производства на «Азовстали» в связи с ростом выплавки стали, а также на ММК им. Ильича за счет запуска нового комплекса МНЛЗ №4.

Производство плоского проката в I квартале увеличилось на 11% по сравнению с IV кварталом 2018 года, до 1,27 млн. тонн. Здесь основной причиной стало увеличение производства на ММК им. Ильича: в прошлом квартале объемы были ниже из-за остановок для проведения ежегодных капитальных ремонтов.

– В начале года у компании были проблемы с обеспечением мощностей коксом, отразилось ли это на объемах производства?

– Действительно, в I квартале поставки кокса на металлургические предприятия были нестабильными. Ситуация начала выравниваться со второй половины марта. В настоящий момент сложностей с обеспечением мощностей коксом нет, и коррекции годовой производственной программы из-за дефицита этого сырья не предполагается.

– Какой эффект на показатели работы в этом году могут оказать развитие производства на МНЛЗ №4 и реконструкция стана «1700» на ММКИ?

– Новый комплекс МНЛЗ №4 позволяет увеличить мощности ММК им. Ильича по выплавке и непрерывной разливке стали почти на 40%. Ввод в эксплуатацию комплекса позволит комбинату

производить ежегодно порядка 2,5 млн. тонн литых слябов размером 170-250x900-1550 мм.

Первый этап реконструкции листопркатного цеха «1700» на ММК им. Ильича, который был завершен в 2018 году, включал работы по вводу в эксплуатацию нагревательной печи №1 и установке большегрузной моталки. Теперь комбинат может выпускать

горячекатаные рулоны

массой до 16,5 тонн, г/к травленые рулоны без сварного шва массой до 15 тонн, а также х/к рулоны без сварного шва массой 14-14,5 тонн.

Сейчас на стане «1700» ведутся работы по реконструкции черновой группы клетей, установке агрегата CoiBox и усилению чистового блока. Это позволит расширить наши производственные возможности в части объема выпуска тонкого сортамента, улучшения геометрических характеристик рулонов и дальнейшего увеличения массы готовой продукции до 27 тонн. Повышение качества г/к рулона также позитивно повлияет на свойства х/к продукции.

– Продолжит ли компания работы по развитию сортамента слябов и плоского проката в 2019 году? Над чем планируете работать?

– В числе приоритетных задач на этот год – развитие размерного и марочного сортамента продукции по зарубежным стандартам и техническим требованиям ключевых клиентов. Для этого в 2019 году в сегменте полуфабрикатов запланировано производить

слябы

четырёх новых типоразмеров, а в сегменте плоского проката – 19 новых видов продукции.

Некоторые из новинок уже успешно выпускаются. На комбинате «Азовсталь» начато производство слябов толщиной 300 мм, адаптированных к потребностям заказчиков из Европы и Азии. Здесь же, на стане «3600», освоили выпуск 11 видов толстолистового проката. На ММК им. Ильича налажено производство

холоднокатаного рулона

марки HC260LA в новом типоразмере – толщиной 0,6 мм – для европейских потребителей. Эта марка стали востребована в большей степени в машиностроении.

В августе 2018 года в Группу Метинвест вошло ООО «Юнистил» (г. Кривой Рог), которое производит

оцинкованную сталь в рулонах

с диапазоном толщин от 0,3 мм до 2 мм с толщиной покрытия 80-275 г/м кв. На предприятии установлена современная линия горячего оцинкования производства южнокорейской Dongbu Machinery Comrapu проектной мощностью 100 тыс. тонн в год. В 2019 году на предприятии запланировано дальнейшее развитие сортамента оцинкованной продукции для строительного сегмента. Упор будет сделан на изделия конструкционного назначения марок S320GDS350GD, которые востребованы при изготовлении

гнутых профилей

для легких стальных тонкостенных конструкций. В конце апреля технические специалисты «Юнистила» выполнили опытное опробование производства проката марки S350GD с классом цинкового покрытия Z275.

– Как оцениваете спрос на плоский прокат на внутреннем рынке в I квартале?

– По нашим данным, емкость рынка плоского проката в I квартале сократилась на 8-9%. При этом потребление тонкого г/к проката практически не изменилось. Основу падения емкости составили толстолистовой, х/к и оцинкованный прокат.

– В чем причины снижения?

– Частично снижение спроса в I квартале связано с тем, что в аналогичном периоде прошлого года основные торговые сети, ожидая роста цен, начали восполнять запасы продукции раньше традиционного начала сезона. В этом году ситуация с ценами была стабильной, поэтому такой необходимости не возникло.

Запрет на ввоз некоторых видов продукции украинского производства в РФ, введенный в конце 2018 года, также существенно повлиял на рынок: от него пострадала часть машиностроителей и производителей сельхозтехники, которые экспортировали продукцию в Россию.

Плюс украинский рынок отреагировал на развернувшуюся предвыборную гонку: некоторые инвесторы отложили реализацию запланированных проектов до ее окончания.

– Отразится ли сложившаяся в начале года ситуация со спросом на объемах потребления плоского проката в Украине в целом в 2019 году?

– Сейчас сложно сказать, увидим ли мы рост потребления по итогам 2019 года, и каким он будет. На данном этапе реалистичным выглядит сохранение объемов потребления плоского проката на уровне прошлого года.

– Каких изменений в продуктовых предпочтениях потребителей ожидаете в этом году? За счет каких отраслей?

– Основными потребителями толстолистного проката останутся машиностроители, а также подрядные организации, задействованные в строительстве крупных инфраструктурных объектов. Изменений в структуре продаж этого продукта мы не ожидаем.

Негативное влияние ограничений на поставку трубного проката в ЕС и РФ будет ощущаться на протяжении года. Соответственно трубные заводы, потребляющие основную долю г/к тонкого проката, скорее всего, уступят свои позиции вагоностроителям и предприятиям металлообработки. К концу года доля продаж производителям труб может снизиться с 40% до 35%, при этом доля вагоностроителей и металлообрабатывающих предприятий может вырасти с текущих 22% до 27%. Что касается х/к проката, то потребление, как и его структура, вероятно, существенно не изменится.

– Какими видите перспективы продаж плоского проката на внешние рынки в этом году?

– Для «Метинвеста» Европа остается ключевым экспортным рынком. В 2018 году объем экспорта толстого листа украинского производства превысил 840 тыс. тонн, х/к проката – составил более 140 тыс. тонн. Но на европейском рынке металлопроката по-прежнему действуют пошлины на г/к рулоны и квоты на поставки других видов продукции из-за рубежа. Установленные торговые ограничения на разные виды продукции отличаются, поэтому они по-разному отражаются на нашем экспортном объеме. В 2019 году мы планируем сохранить объемы поставок толстого листа на европейский рынок, при этом прирасти в х/к прокате будет сложно.

В то же время для поддержания и укрепления своих позиций по х/к прокату и толстому листу на рынке Европы «Метинвест» продолжает инвестировать в улучшение сервиса. Мы активно развиваем европейскую сеть дистрибуции и работаем над открытием новых сервисных металлоцентров в ключевых для нас регионах ЕС. Кроме того, в этом году мы внедряем программы по работе с ключевыми клиентами, усиливаем техническую поддержку клиентов и продвигаем услуги срочной поставки для рынков Центрально-Восточной и Юго-Восточной Европы.

– В сегменте тонкого проката заметный рост поставок в прошлом году наблюдался в Турцию и страны Ближнего Востока. Чего ждете от этих рынков в 2019 году?

– Ближний Восток является перспективным рынком для «Метинвеста». В 2019 году ситуация на нем усложнится по сравнению с прошлым годом из-за усиления конкуренции и протекционистских настроений против украинской продукции. В целом мы ожидаем сохранения объемов продаж на уровне 2018 года, а также увеличения поставок г/к рулона в Турцию. Это станет возможным после завершения реконструкции ЛПЦ-1700 на ММК им. Ильича и появления г/к рулона толщиной 1,2-2,0 мм с ужесточенными размерными допусками и массой 27 тонн.

[Купить оцинкованный лист](#)

в Метинвест, выбрав продукцию по необходимым Вам параметрам.