

МЕТИНВЕСТ ОБЪЯВЛЯЕТ ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ЗА 2016 ГОД

30 мая 2017 – Metinvest B.V., материнская компания международной вертикально интегрированной горно-металлургической Группы компаний (далее – «Метинвест» или «Группа»), сегодня объявила аудированные консолидированные финансовые результаты деятельности по стандартам МСФО за 12 месяцев, завершившихся 31 декабря 2016 года, в соответствии с пунктом 8.4 и условием 4(w) договора доверительного управления от 22 марта 2017 года (далее – «Договор доверительного управления»), заключенного между Madison Pacific Trust Limited в качестве доверительного лица и Metinvest B.V. в качестве эмитента.

Из-за округления цифры в данном отчете могут не складываться точно в итоговые, и проценты могут неточно отражать абсолютные величины.

Ключевые финансовые результаты	2016	2015	Изменение	
			US\$ млн	%
Отчет о финансовых результатах				
Выручка	6 223	6 832	-609	-9%
ЕБИТДА ¹	1 153	525	628	>100%
маржа	19%	8%		11 пп
ЕБИТДА ¹ без учета обесценения дебиторской задолженности ²	1 380	817	563	69%
Чистая прибыль	118	-1 003	1 121	-
маржа	2%	-15%		17 пп
Отчет о движении денежных средств				
Операционный денежный поток	490	637	-147	-23%
Денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности	-331	-237	-94	40%
в т.ч. покупка основных средств и нематериальных активов ³	-358	-275	-83	30%
Денежные средства, использованные в финансовой деятельности	-105	-321	216	-67%
Ключевые финансовые результаты				
	31.12.2016	31.12.2015	Изменение	
			US\$ млн	%
Общий долг ⁴	2 969	2 946	23	1%
Денежные средства и их эквиваленты ⁵	226	180	46	26%
Коэффициенты				
Чистый долг ⁶ к ЕБИТДА ⁷	2,4x	5,3x		-2,9x
Консолидированный уровень долга ⁸	2,1x	-		-

Примечания:

- 1) Скорректированный показатель ЕБИТДА рассчитывается как прибыль до налогообложения, до финансового дохода и затрат, амортизации, обесценения и переоценки основных фондов, доходов и расходов от курсовых разниц (начиная с 1 января 2015 года), доли результатов ассоциированных предприятий и других расходов на деятельность, которую менеджмент считает неосновной, плюс доля в ЕБИТДА в совместных предприятиях. В данном релизе под показателем ЕБИТДА понимается скорректированный показатель ЕБИТДА.
- 2) В связи с продолжающейся просрочкой платежей со стороны некоторых ключевых клиентов, а также определенными операционными и финансовыми трудностями, которые эти клиенты испытывали, Группа признала полное обесценение по этой задолженности на сумму US\$220 млн в 2016 году (в 2015 году частичное обесценение составило US\$254 млн). Общая сумма обесценения торговой и прочей дебиторской задолженности составила US\$227 млн в 2016 году и US\$292 млн в 2015 году.
- 3) Включает Капитальные инвестиции в соответствии с определением в Договоре доверительного управления.
- 4) Общий долг рассчитывается как сумма банковских кредитов, облигаций, торгового финансирования, seller notes и субординированных займов акционеров.
- 5) Денежные средства и их эквиваленты не включают денежные средства, заблокированные под аккредитивы и безотзывные банковские гарантии, и включают денежные средства, заблокированные под покупку иностранной валюты.
- 6) Чистый долг рассчитывается как сумма долгосрочных и краткосрочных кредитов, займов и seller notes, минус денежные средства и их эквиваленты.
- 7) ЕБИТДА за последние 12 месяцев.
- 8) Рассчитывается в соответствии с определением в Договоре доверительного управления.

Ключевые производственные результаты	2016	2015	Изменение	
			тыс. тонн	%
Сталь	8 393	7 669	724	9%
Азовсталь	3 705	3 206	499	16%
ММКИ	2 736	2 645	91	3%
ЕМЗ	1 952	1 818	134	7%
Железорудный концентрат	29 640	32 208	-2 568	-8%
Северный ГОК	11 634	13 152	-1 518	-12%
Ингулецкий ГОК	12 783	12 903	-120	-1%
Центральный ГОК	5 224	6 154	-930	-15%
Угольный концентрат	3 051	3 285	-234	-7%
Краснодонуголь	750	346	404	>100%
United Coal	2 302	2 940	-638	-22%

КЛЮЧЕВЫЕ ОПЕРАЦИОННЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

- В 2016 году продолжились перебои в работе предприятий Группы из-за конфликта на востоке Украины. Самые большие трудности по-прежнему связаны с ограничениями в логистике.
- В январе Группа продала свою долю акций в компании Black Iron (Cyprus) Limited за US\$6 млн.
- В сентябре Метинвест создал Операционную дирекцию на базе своих Горнодобывающего и Metallургического дивизионов (теперь сегменты). Главной целью такого шага является более тесное взаимодействие между горнодобывающими и металлургическими активами Группы, а также централизованное управление всеми технологическими процессами.
- ММК им. Ильича (ММКИ) завершил капитальный ремонт доменной печи (ДП) №4 в мае.
- МК «Азовсталь» (Азовсталь) запустил процесс вдувания пылеугольного топлива (ПУТ) в ДП №4 в ноябре.
- Северный ГОК ввел в эксплуатацию первый пусковой комплекс рудной циклично-поточной технологии (ЦПТ) на Первомайском карьере в июле.
- В 2016 году Группа освоила производство 47 новых видов металлопродукции: в основном это толстолистовой прокат, горячекатаные и холоднокатаные рулоны, а также оцинкованный прокат, используемой в строительстве, машиностроении и производстве труб.

КЛЮЧЕВЫЕ СОБЫТИЯ ПОСЛЕ ОТЧЕТНОГО ПЕРИОДА

- 4 января 2017 года реструктурированы долговые обязательства по seller notes. Срок погашения по ним был продлен на пять лет – до 31 декабря 2021 года.
- 15 марта 2017 года активы ЧАО «Енакиевский металлургический завод» (ЕМЗ, включая его Макеевский филиал), Совместного украинско-швейцарского предприятия ООО «Метален», ЧАО «Харцызский трубный завод» (ХТЗ), ЧАО «Краснодонуголь» (Краснодонуголь), ЧАО «Комсомольское рудоуправление», ЧАО «Донецккокс» и ЧАО «Енакиевский коксохимпром», расположенные на неконтролируемой территории Украины, после отказа Группы от их перерегистрации в непризнанных республиках были захвачены, и Метинвест потерял контроль над ними.
- 22 марта 2017 года, Группа успешно завершила реструктуризацию своих облигаций и договоров предэкспортного финансирования. Осуществлен выпуск новых облигаций на сумму US\$1,2 млрд. Четыре договора по кредитным линиям предэкспортного финансирования были изложены в новой редакции, согласно которой четыре линии были объединены в одну на сумму US\$1,1 млрд. Срок погашения обоих инструментов – в 2021 году.

Комментируя результаты, Юрий Рыженков, Генеральный директор Группы Метинвест, отметил:

«В 2016 году, несмотря на некоторое улучшение ситуации, на мировом и внутреннем рынках сохранилась значительная турбулентность. Тем не менее, Метинвест смог показать достойные результаты.

Мировые цены на сталь, ЖРС и уголь в прошлом году оставались волатильными. После достижения многолетнего «дна» в первом квартале произошел «отскок» цен на металл. На это повлияла ситуация в Китае, где правительство пытается стимулировать экономический рост, а также борется с

неэффективность на рынке стали путем сокращения избыточных металлургических и добывающих мощностей в стране. Впрочем, мы считаем, что фундаментальные показатели пока не способствуют устойчивому росту цен.

В Украине наблюдаются первые признаки оживления экономики с 2012 года. Реальный ВВП в 2016 году вырос на 2,3%, при этом квартальный экономический рост ускорился к концу года. Это привело к увеличению внутреннего спроса на металлопродукцию на 25%. Мы ожидаем дальнейших улучшений на рынке стали, хотя стоит отметить, что экономическая и геополитическая ситуация в стране остается нестабильной.

На фоне роста мировых цен на сталь и восстановления спроса в Украине в 2016 году Группа увеличила производство стали на 9% по сравнению с прошлым годом – до 8 393 тыс. тонн. Производство железорудного концентрата упало на 8% – до 29 640 тыс. тонн – из-за нехватки финансирования в последние годы. А производство угольного концентрата упало на 7% – до 3 051 тыс. тонн – в основном, за счет неблагоприятной рыночной конъюнктуры в первой половине года.

Выручка Группы в 2016 году составила US\$6 223 млн – на 9% меньше показателя прошлого года. Это было обусловлено, в основном, более низкими ценами реализации и сокращением объема продаж ЖРС. В то же время на фоне увеличения производства готовой металлопродукции и снижения затрат EBITDA Группы удвоилась и составила US\$1 153 млн. Чистая прибыль составила US\$118 млн, тогда как 2015 год мы закончили с убытком.

Успешная реструктуризация 94% долгового портфеля Метинвеста на общую сумму US\$2,8 млрд завершилась после отчетного периода и стала знаменательным событием для Группы и ее кредиторов. Благодаря справедливому и равному отношению ко всем внешним кредиторам и вовлечению всех сторон суд Англии санкционировал реструктуризацию облигаций и предэкспортного финансирования в феврале 2017 года. Завершение этого процесса дает нам возможность вернуться на международные рынки капитала. После этого, в начале 2017 года, международные рейтинговые агентства Moody's и Fitch повысили кредитные рейтинги Метинвеста до уровней Caa2 (прогноз «стабильный») и B (прогноз «стабильный»), соответственно.

В 2016 году Группа существенно недоинвестировала в капитальное строительство. Это произошло из-за недостаточной ликвидности, неопределенности на рынке и вопросов безопасности в зоне конфликта. Тем не менее, мы определили для себя самое приоритетное и добились результатов по ряду долгосрочных инвестпроектов. В 2017 году Группа ожидает увеличения капитальных инвестиций по сравнению с предыдущими периодами, хотя по условиям реструктуризации долга они не могут превысить US\$636 млн.

2016 год снова оказался довольно сложным для Метинвеста и его сотрудников ввиду геополитической ситуации на востоке Украины. Большая часть активов Группы, включая металлургические комбинаты в Мариуполе и добывающие предприятия в Кривом Роге, находится в безопасности и функционирует в обычном режиме. Однако Авдеевский КХЗ, находящийся поблизости от линии соприкосновения, в прошлом году постоянно испытывал перебои в работе из-за военных действий. А в марте 2017 года после отказа Метинвеста перерегистрировать расположенные на неконтролируемой территории предприятия в непризнанных республиках, эти предприятия были захвачены, и Группа потеряла контроль над ними. Мы будем использовать все доступные правовые средства в Украине и в мире для защиты своих прав собственности. Сложившаяся ситуация вынудила нас внести ряд корректив в производственные процессы и заняться поиском альтернативных источников сырья. Стоит отметить, что на захваченных предприятиях работало около 20 000 сотрудников, и всем им мы предложили им альтернативное трудоустройство.

Волатильность на рынке и геополитическая ситуация в Украине бросают нам вызов, но мы успешно с ним справляемся. Я верю, что с правильной командой и четким пониманием дальнейшего развития мы сможем выстоять. От имени всего менеджмента я хотел бы поблагодарить за постоянную поддержку всех стейкхолдеров, в том числе наших акционеров, инвесторов, партнеров, поставщиков, потребителей, сотрудников и местные громады».

РЕЗУЛЬТАТЫ ОПЕРАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Результаты операционной деятельности	2016		2015		Изменение		
	US\$ млн	% от выручки	US\$ млн	% от выручки	US\$ млн	%	пп от выручки
Выручка	6 223	100%	6 832	100%	-609	-9%	-
Себестоимость реализованной продукции	-4 833	-78%	-6 087	-89%	1 254	-21%	11
Валовая прибыль	1 390	22%	745	11%	645	86%	11
Затраты на дистрибуцию	-660	-11%	-920	-13%	260	-28%	2
Общие и административные расходы	-183	-3%	-199	-3%	16	-8%	-
Прочие операционные расходы	-222	-4%	-300	-4%	78	-26%	-
Прибыль от основной деятельности	325	5%	-674	-10%	999	-	15
Финансовые доходы	26	0%	26	0%	-	0%	-
Финансовые расходы	-397	-6%	-647	-9%	250	-39%	3
Доля в результатах ассоциированных компаний и совместных предприятий	205	3%	131	2%	74	56%	1
Прибыль до налогообложения	159	3%	-1 164	-17%	1 323	-	20
Налог на прибыль	-41	-1%	161	2%	-202	<-100%	-3
Чистая прибыль	118	2%	-1 003	-15%	1 121	-	17

Выручка

Выручка Метинвеста генерируется от продажи металло-, железорудной, угольной и коксовой продукции, а также перепродаже продукции третьих сторон. Если не заявлено иначе, выручка не включает НДС, скидки и внутригрупповые продажи.

Продажи по рынкам	2016		2015		Изменение		
	US\$ млн	% от выручки	US\$ млн	% от выручки	US\$ млн	%	пп от выручки
ИТОГО	6 223	100%	6 832	100%	-609	-9%	-
Украина	1 606	26%	1 619	24%	-13	-1%	2
Европа	2 267	36%	2 255	33%	12	1%	3
Ближний Восток и Северная Африка	949	15%	1 305	19%	-357	-27%	-4
СНГ (кроме Украины)	591	9%	602	9%	-11	-2%	-
Юго-Восточная Азия	413	7%	751	11%	-338	-45%	-4
Северная Америка	320	5%	229	3%	91	40%	2
Прочие регионы	77	1%	71	1%	7	9%	-

В 2016 году консолидированная выручка Метинвеста снизилась на 9% по сравнению с прошлым годом и составила US\$6 223 млн. Выручка в Металлургическом сегменте сократилась на US\$380 млн, а в Горнодобывающем – на US\$229 млн. Это было обусловлено снижением средней цены реализации металлопродукции, железорудного сырья и угольной продукции, которая в 1 квартале 2016 года достигла своего многолетнего минимума. Хотя с тех пор цены в определенной степени восстановились, они сохранили высокую волатильность. Кроме того, объемы реализации ЖРС упали на фоне общего сокращения производства в результате недофинансирования проектов капитальных инвестиций из-за ограниченной ликвидности начиная с 2014 года по первую половину 2016 года, а также роста объемов внутригруппового потребления на фоне увеличения выплавки стали. В 2016 году на Металлургический сегмент пришлось 81% внешних продаж (79% в 2015 году), а на Горнодобывающий – 19% (21% в 2015 году).

В 2016 году выручка в Украине составила US\$1 606 млн, что практически не отличается от показателей прошлого года. Сокращение объемов реализации кокса и угольного концентрата было компенсировано увеличением объемов продажи плоского и длинного проката, а также ЖРС на фоне роста локального спроса по мере восстановления украинской экономики. Впервые с конца 2012 года реальный ВВП вырос на 2,3% в 2016 году, при этом квартальный экономический рост ускорился с 0,1% в 1 квартале 2016 года до 4,8% в 4 квартале по сравнению с аналогичными кварталами прошлого года¹. Видимое потребление металлопродукции в Украине (без учета труб) выросло в 2016 году на 24,7% по сравнению с прошлым

¹ Источник: Государственная служба статистики Украины

годом и составило 5,1 млн. тонн², в основном благодаря пополнению складских запасов на фоне ожиданий дальнейшего роста цен на металлопродукцию и восстановления реального спроса в ключевых металлопотребляющих отраслях. Объемы строительства выросли на 17,4%¹, машиностроения – на 2,0%¹, а производство метизов – на 6,5%². Продажи железорудной продукции в Украине выросли, так как нескольким ключевым клиентам Метинвеста удалось частично возобновить свое производство и увеличить потребление, несмотря на продолжающийся конфликт. В результате этого доля Украины в консолидированной выручке выросла на 2 процентных пункта (пп) по сравнению с прошлым годом – до 26%.

Доля международных продаж в консолидированной выручке составила 74% в 2016 году. Доля Европы, крупнейшего рынка Метинвеста, достигла 36%, что на 3 пп выше по сравнению с прошлым годом, на фоне увеличения объемов продаж готовой металлопродукции (+208 тыс. тонн) и железорудного сырья (+1 474 тыс. тонн), а также роста цен реализации железорудного концентрата и окатышей. Доля продаж в страны Ближнего Востока и Северной Африки упала на 4 пп (до 15%) в результате падения выручки в регионе на 27% на фоне снижения цен на ключевую продукцию и сокращения объемов продаж полуфабрикатов (-553 тыс. тонн) и окатышей (-484 тыс. тонн). Доля продаж в Юго-Восточную Азию упала на 4 пп (до 7%) в результате падения выручки в регионе на 45% на фоне снижения объемов реализации железорудного сырья (-4 379 тыс. тонн) и плоского проката (-97 тыс. тонн), а также цен на оба вида продукции. Доля продаж в Северную Америку выросла на 2 пп (до 5%), в основном благодаря увеличению продаж чушкового чугуна (+330 тыс. тонн) и готовой металлопродукции (+68 тыс. тонн). Доля продаж в страны СНГ (без учета Украины) и прочие регионы осталась без изменений – на уровне 9% и 1% соответственно.

Металлургический сегмент

Металлургический сегмент генерирует выручку от продажи чушкового чугуна, металлопродукции, кокса, а также прочих продуктов и услуг. В 2016 году выручка сегмента снизилась на 7% по сравнению с прошлым годом и составила US\$5 027 млн. В частности, продажи полуфабрикатов упали на US\$206 млн, плоского проката на US\$129 млн, труб на US\$58 млн, кокса на US\$34 млн и прочей продукции и услуг на US\$66 млн. Это было частично нивелировано ростом объемов реализации длинного проката на US\$113 млн.

Металлургический сегмент Продажи по рынкам	2016			2015			Изменение		Изменение, %	
	US\$ млн	% от выручки	тыс. тонн	US\$ млн	% от выручки	тыс. тонн	US\$ млн	тыс. тонн	US\$ млн	тыс. тонн
ИТОГО	5 027	100%	12 301	5 407	100%	12 273	-380	28	-7%	0%
Украина	1 129	22%	2 476	1 151	21%	2 169	-22	307	-2%	14%
Европа	1 989	40%	4 762	2 090	39%	4 769	-101	-7	-5%	0%
Ближний Восток и Северная Африка	948	19%	2 683	1 266	23%	3 265	-318	-582	-25%	-18%
СНГ (кроме Украины)	591	12%	1 170	602	11%	1 219	-11	-50	-2%	-4%
Юго-Восточная Азия	76	2%	226	116	2%	262	-40	-35	-35%	-14%
Северная Америка	217	4%	767	111	2%	379	106	388	96%	>100%
Прочие регионы	77	2%	216	71	1%	209	7	7	9%	3%

Металлургический сегмент Продажи по продуктам	2016		2015		Изменение		Изменение, %		
	US\$ млн	тыс. тонн	US\$ млн	тыс. тонн	US\$ млн	тыс. тонн	US\$ млн	влияние цены	влияние объемов
Полуфабрикаты	675	2 423	880	2 880	-206	-457	-23%	-7%	-16%
Чушковый чугун	350	1 392	379	1 467	-29	-75	-8%	-2%	-5%
- в т.ч. Запорожсталь	37	157	84	332	-48	-175	-57%	-4%	-53%
Слябы	227	711	274	782	-47	-71	-17%	-8%	-9%
Квадратная заготовка	98	320	228	631	-130	-311	-57%	-8%	-49%
Готовая продукция	3 783	8 798	3 857	8 354	-74	444	-2%	-7%	5%
Плоский прокат	2 954	6 854	3 084	6 726	-129	128	-4%	-6%	2%
- в т.ч. Запорожсталь	953	2 537	1 098	2 659	-145	-122	-13%	-9%	-5%
Длинный прокат	824	1 937	710	1 562	113	374	16%	-8%	24%
Трубная продукция	5	7	63	66	-58	-59	-91%	-2%	-89%
Кокс	171	1 080	206	1 040	-34	40	-17%	-21%	4%
Прочие продукты и услуги	398	-	464	-	-66	-	-14%	-	-
ИТОГО	5 027	12 301	5 407	12 274	-380	27	-7%	-7%	0%

² Источник: Металл Эксперт

Чушковый чугуун

В 2016 году продажи чушкового чугуна сократились на 8% по сравнению с прошлым годом – до US\$350 млн, из которых 5 пп обусловлены уменьшением объемов продаж и 2 пп – снижением средней цены реализации. Объемы упали на 75 тыс. тонн – до 1 392 тыс. тонн – в результате сокращения объемов перепродажи чушкового чугуна, произведенного на МК «Запорожсталь» (Запорожсталь). Это было частично нивелировано общим увеличением производства и снижением уровня запасов. При этом объемы продаж в Юго-Восточную Азию выросли на 24 тыс. тонн благодаря поставкам новому клиенту в Бангладеш. Объемы продаж в Северную Америку выросли на 330 тыс. тонн благодаря новым долгосрочным контрактам с клиентами в США. Для выполнения обязательств по данным контрактам Метинвест перенаправил объемы с других рынков: 226 тыс. тонн – из стран Ближнего Востока и Северной Африки, 98 тыс. тонн – из Европы, 32 тыс. тонн – из Украины и 74 тыс. тонн – из прочих регионов.

Слябы

В 2016 году продажи слябов упали на 17% по сравнению с прошлым годом и составили US\$227 млн из-за уменьшения средней цены реализации (-8 пп) и сокращения объемов продаж (-9 пп). Объемы снизились на 71 тыс. тонн – до 711 тыс. тонн – из-за увеличения производства плоского проката. Продажи в Европу упали на 81 тыс. тонн – главным образом, в результате сокращения реализации в Италии, Румынии и Польше. Продажи в страны Ближнего Востока и Северной Африки упали на 41 тыс. тонн на фоне более жесткой конкуренции в регионе преимущественно со стороны бразильских поставщиков. Продажи в Юго-Восточную Азию выросли на 36 тыс. тонн из-за увеличения спроса в Южной Корее и Индонезии.

Квадратная заготовка

В 2016 году продажи квадратной заготовки сократились на 57% по сравнению с прошлым годом – до US\$98 млн, что обусловлено снижением объемов продаж (-49 пп) и средней цены реализации (-8 пп). Объемы уменьшились на 311 тыс. тонн – до 320 тыс. тонн – из-за увеличения производства длинного проката. Это привело к снижению объемов реализации в странах Ближнего Востока и Северной Африки на 286 тыс. тонн. При этом регион остался основным рынком для сбыта данной продукции, куда было направлено 55% всего объема реализации квадратной заготовки благодаря регулярным продажам ключевым клиентам.

Плоский прокат

В 2016 году продажи плоского проката упали на 4% по сравнению с прошлым годом – до US\$2 954 млн – из-за снижения средней цены реализации (-6 пп), что было частично нивелировано увеличением объемов продаж (+2 пп). Объемы выросли на 128 тыс. тонн – до 6 854 тыс. тонн – из-за увеличения производства. Продажи в Украину выросли на 91 тыс. тонн в результате увеличения реализации тонколистового проката оцинкованного и с полимерным покрытием. Продажи в страны СНГ выросли на 42 тыс. тонн благодаря программам лояльности для клиентов на фоне снижения продаж в 2015 году, когда данный регион был менее привлекательным. Продажи в Европу выросли на 41 тыс. тонн благодаря увеличению спроса в Нидерландах, Чехии, Хорватии и других странах Центральной и Восточной Европы. Реализация в прочие регионы выросла на 43 тыс. тонн в результате реализации толстолистового и рулонного проката в Мексику и Колумбию. Продажи в Северную Америку увеличились на 25 тыс. тонн. При этом продажи в Юго-Восточную Азию упали на 97 тыс. тонн в результате введения правительством Индии антидемпинговых пошлин и защитных мер, а также перенаправления объемов на другие рынки. Продажи в страны Ближнего Востока и Северной Африки сократились на 16 тыс. тонн. В то же время, перепродажи плоского проката Запорожстали упали на 122 тыс. тонн – до 2 537 тыс. тонн, тем самым сократив свою долю в общем объеме реализации до 37% в 2016 году (40% в 2015 году).

Длинный прокат

В 2016 году продажи длинного проката выросли на 16% по сравнению с прошлым годом и составили US\$824 млн. Это обусловлено значительным увеличением объемов продаж (+24 пп), которое было частично нивелировано снижением средней цены реализации (-8 пп). Объемы выросли на 374 тыс. тонн – до 1 937 тыс. тонн – на фоне роста спроса и общего увеличения производства. В связи с этим выросли продажи во все регионы, за исключением стран СНГ, Ближнего Востока и Северной Африки. Отрицательная по сравнению с прошлым годом ценовая тенденция на всех рынках длинного проката была обусловлена снижением котировок на металлолом и заготовку.

Трубная продукция

В 2016 году продажи трубной продукции (труб большого диаметра) упали на 91% по сравнению с прошлым годом и составили US\$5 млн, главным образом, из-за резкого снижения объемов реализации на фоне отсутствия заказов.

Кокс

В 2016 году продажи кокса сократились на US\$34 млн по сравнению с прошлым годом – до US\$171 млн, что было обусловлено снижением средней цены реализации (-21 пп) и частично компенсировано увеличением объемов продаж (+4 пп). Объемы выросли на 40 тыс. тонн – до 1 080 тыс. тонн, главным образом, благодаря увеличению продаж ключевому клиенту в Украине.

Горнодобывающий сегмент

Горнодобывающий сегмент генерирует выручку от продаж железорудной, угольной и прочей продукции и услуг. В 2016 году выручка сегмента сократилась на 16% по сравнению с прошлым годом и составила US\$1 196 млн, главным образом, из-за сокращения объемов продаж на фоне общего падения производства железорудного сырья и коксующегося угля. Кроме этого, вслед за мировыми бенчмарками упала средняя цена реализации. В результате, внешние продажи железорудного концентрата сократились на US\$85 млн, окатышей – на US\$76 млн и угольного концентрата – на US\$43 млн. Кроме этого, продажи прочей продукции и услуг сократились на US\$25 млн.

Горнодобывающий сегмент Продажи по рынкам	2016			2015			Изменение		Изменение, %	
	US\$ млн	% от выручки	тыс. тонн	US\$ млн	% от выручки	тыс. тонн	US\$ млн	тыс. тонн	US\$ млн	тыс. тонн
ИТОГО	1 196	100%	19 448	1 425	100%	22 016	-229	-2 568	-16%	-12%
Украина	477	40%	8 168	468	33%	7 315	9	854	2%	12%
Европа	278	23%	4 251	165	12%	2 790	113	1 461	69%	52%
Ближний Восток и Северная Африка	1	0%	14	39	3%	498	-39	-484	-98%	-97%
СНГ (кроме Украины)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Юго-Восточная Азия	337	28%	5 656	635	45%	10 034	-298	-4 379	-47%	-44%
Северная Америка	103	9%	1 359	118	8%	1 379	-15	-20	-13%	-1%
Прочие регионы	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-

Горнодобывающий сегмент Продажи по продуктам	2016		2015		Изменение		Изменение, %		
	US\$ млн	тыс. тонн	US\$ млн	тыс. тонн	US\$ млн	тыс. тонн	US\$ млн	влияние цены	влияние объемов
Железорудная продукция	978	17 732	1 139	20 083	-161	-2 352	-14%	-2%	-12%
Железорудный концентрат	554	11 769	639	13 159	-85	-1 390	-13%	-3%	-11%
Окатыши	424	5 963	500	6 925	-76	-962	-15%	-1%	-14%
Угольный концентрат	136	1 716	179	1 933	-43	-216	-24%	-13%	-11%
Прочие продукты и услуги	82	-	107	-	-25	-	-23%	-	-
ИТОГО	1 196	19 448	1 425	22 016	-229	-2 568	-16%	-4%	-12%

Железорудный концентрат

В 2016 году продажи товарного железорудного концентрата сократились на 13% по сравнению с прошлым годом – до US\$554 млн, из которых 11 пп обусловлены уменьшением объемов продаж и 3 пп – снижением средней цены реализации. Объемы сократились на 1 390 тыс. тонн – до 11 769 тыс. тонн – из-за общего снижения производства, что было частично нивелировано уменьшением уровня запасов. Продажи в Европу выросли на 681 тыс. тонн на фоне роста закупок ключевыми клиентами. Для выполнения этих заказов объемы были переориентированы из Юго-Восточной Азии. Продажи в Украину упали на 149 тыс. тонн в результате ослабления спроса со стороны местных клиентов. Средняя цена реализации уменьшилась на 3% по сравнению с прошлым годом из-за реализации большего объема продукции в первой половине 2016 года (+37% по сравнению со второй половиной 2016 года) по ценам ниже, чем во второй половине года, когда бенчмарк вырос на 24% по сравнению с первой половиной года и составил в среднем US\$65 за тонну.

Окатыши

В 2016 году продажи окатышей сократились на 15% по сравнению с прошлым годом – до US\$424 млн, главным образом, из-за снижения объемов продаж. Объемы упали на 962 тыс. тонн – до 5 963 тыс. тонн по причине сокращения производства и увеличения складских запасов. Ввиду более сильного спроса и высокой премиальности в Украине и Европе, продажи в этих регионах выросли на 1 185 и 793 тыс. тонн соответственно. Это сократило оставшиеся доступные объемы и привело к сокращению продаж в страны Юго-Восточной Азии (2 456 тыс. тонн) и Ближнего Востока и Северной Африки (484 тыс. тонн). Средняя цена реализации снизилась на 1% по сравнению с прошлым годом в результате снижения бенчмарка, достигнутого в начале 2016 года своего многолетнего минимума.

Угольный концентрат

В 2016 году продажи угольного концентрата упали на 24% по сравнению с прошлым годом – до US\$136 млн, из которых 13 пп обусловлены снижением средней цены реализации, и 11 пп – снижением объема продаж. Объемы упали на 216 тыс. тонн – до 1 716 тыс. тонн на фоне общего сокращения производства, что привело к снижению объемов реализации на всех рынках. Средняя цена реализации в Украине снизилась на 9% по сравнению с прошлым годом в результате снижения доли продаж более дорогих углей на этот рынок. Средняя цена реализации твердого коксующегося угля в Северной Америке упала на 14% по сравнению с прошлым годом – главным образом, по причине долгосрочных контрактов, заключенных в начале года по рыночным ценам, действующим на тот период времени.

Себестоимость реализованной продукции

Себестоимость реализованной продукции Метинвеста в основном состоит из затрат на сырье, энергоносители, ФОТ и соответствующих затрат на персонал производственных активов, амортизации, обесценения основных средств, затрат на техобслуживание и ремонт, аутсорсинга, налогов, и прочих затрат.

В 2016 году себестоимость реализованной продукции снизилась на 21% по сравнению с прошлым годом – до US\$4 833 млн. Снижение на US\$1 254 млн было, в основном, связано с (i) тенденциями обменного курса гривна/доллар США, эффект от которых составил US\$366 млн или 29% общего снижения себестоимости; (ii) уменьшением стоимости товаров и услуг для перепродажи на US\$337 млн (в основном продукции Запорожстали); (iii) снижением обесценения основных средств на US\$328 млн; (iv) снижением закупочных цен на сырье (US\$94 млн), преимущественно уголь и кокс; (v) сокращением затрат на природный газ на US\$120 млн на фоне снижения цен (US\$76 млн) и потребления (US\$44 млн); а также (vi) сокращением стоимости услуг и прочих расходов на US\$94 млн главным образом благодаря сторно уценки запасов, начисленной в 2015 году на сумму US\$45 млн, в связи с реализацией соответствующих запасов, ростом цен на металлопродукцию и восстановлением валовой маржи. Это было частично нивелировано увеличением объемов закупок сырья на US\$69 млн и затрат на электричество на US\$56 млн на фоне роста тарифов на электроэнергию (US\$40 млн) и увеличения потребления (US\$16 млн).

В процентном соотношении к консолидированной выручке себестоимость реализованной продукции упала на 11 пп по сравнению с прошлым годом – до 78% в 2016 году.

Затраты на дистрибуцию

Затраты на дистрибуцию, в основном, включают транспортные расходы, зарплаты, выплачиваемые персоналу в сфере продаж и дистрибуции, а также комиссионные, которые выплачиваются европейскими филиалами Метинвеста внешним агентам по продажам и торговым офисам за предоставление услуг, и затраты на материалы.

В 2016 году затраты на дистрибуцию снизились на 28% по сравнению с прошлым годом и составили US\$660 млн. Уменьшение было в основном связано со снижением затрат на морской фрахт из-за сокращения объемов перевозок (главным образом, железорудного сырья в Юго-Восточную Азию) на фоне изменений в структуре продаж и снижения ставок морского фрахта на фоне падения цен на нефть. Прочие транспортные расходы снизились из-за уменьшения погрузочно-транспортных расходов и затрат на хранение в порту. Данные факторы были частично нивелированы ростом расходов на ж/д услуги в результате повышения тарифов на 15% с 30 апреля 2016 года и увеличения объемов ж/д перевозок.

В процентном соотношении к консолидированной выручке затраты на дистрибуцию снизились на 2 пп по сравнению с прошлым годом – до 11% в 2016 году.

Общие и административные расходы

Общие и административные расходы в основном состоят из зарплат, выплачиваемых административному персоналу, затрат на консалтинговые услуги (без учета услуг, связанных с реструктуризацией долга), расходов на аудит, юридические (без учета услуг, связанных с реструктуризацией долга) и банковские услуги, расходов по страхованию и аренде.

В 2016 году общие и административные расходы сократились на 8% по сравнению с прошлым годом и составили US\$183 млн за счет девальвации гривны, оказывающей влияние в основном на зарплату, а также снижения стоимости сервисных услуг. Кроме этого, в отчетном периоде Группа изменила отражение расходов, связанных с реструктуризацией долга. Данные расходы в размере US\$9 млн в 2016 году были реклассифицированы из общих и административных расходов в финансовые расходы для более точного отражения сути таких расходов в отчетности. Это привело к изменениям в данных расходах в 2015 году на US\$12 млн.

В процентном соотношении к консолидированной выручке общие и административные расходы не изменились по сравнению с прошлым годом и составили 3% в 2016 году.

Прочие операционные доходы/расходы

Прочие операционные доходы и расходы в основном включают спонсорские и прочие благотворительные выплаты, доходы от курсовых разниц за исключением убытков, поддержание объектов социальной инфраструктуры, обесценение гудвила, торговой и прочей дебиторской задолженности, а также доходы или потери от выбытия основных средств.

В 2016 году прочие операционные расходы составили US\$222 млн (-26% по сравнению с прошлым годом), главным образом, по причине обесценения торговой и прочей дебиторской задолженности на сумму US\$227 млн. В результате продолжающейся просрочки платежей со стороны некоторых клиентов, а также определенных операционных и финансовых трудностей, которые эти клиенты испытывали, Метинвест признал полное обесценение по этой задолженности на сумму US\$220 млн (в 2015 году частичное обесценение составило US\$254 млн). Кроме этого, операционная прибыль от курсовых разниц снизилась на 85% по сравнению с прошлым годом – до US\$18 млн, главным образом, из-за снижения прибыли от переоценки торговой дебиторской и кредиторской задолженности. В то же время, в 2016 году обесценение гудвила не начислялось, тогда как в 2015 году по этой статье было начислено US\$74 млн.

В процентном соотношении к консолидированной выручке прочие операционные расходы не изменились по сравнению с прошлым годом и составили 4% в 2016 году.

Прибыль от основной деятельности

В 2016 году прибыль от основной деятельности составила US\$325 млн по сравнению с убытком в размере US\$674 млн в 2015 году. Это, главным образом, связано со снижением расходов на US\$1 608 млн, которое было частично нивелировано уменьшением консолидированной выручки на US\$609 млн. В 2016 году операционная маржа была положительной и составила 5%, тогда как в 2015 году она была отрицательной в размере 10%.

ЕБИТДА

В 2016 году ЕБИТДА выросла на US\$628 млн по сравнению с прошлым годом и составила US\$1 153 млн³. Показатели обоих сегментов выросли: по Металлургическому сегменту – на US\$251 млн и по Горнодобывающему – на US\$460 млн. При этом корпоративные накладные расходы и элиминации выросли на US\$83 млн, главным образом, за счет более высоких элиминаций.

ЕБИТДА по сегментам	2016		2015		Изменение	
	US\$ млн	% от выручки сегмента	US\$ млн	% от выручки сегмента	US\$ млн	пп от выручки сегмента
Металлургический сегмент	737	14%	486	9%	251	5
- в т.ч. СП	165		153		12	
Горнодобывающий сегмент	548	24%	88	3%	460	21
- в т.ч. СП	120		59		61	
Корп. наклад. расходы и элиминации	-132		-49		-83	
Всего ЕБИТДА	1 153	19%	525	8%	628	11
Всего ЕБИТДА без учета обесценения дебиторской задолженности	1 380	22%	817	12%	563	10

Увеличение консолидированного показателя ЕБИТДА по сравнению с 2015 годом в основном было обусловлено сокращением затрат на фоне:

- девальвации гривны, эффект от которой составил US\$341 млн, так как средний курс гривны к доллару США в 2016 году составил 25,55 по сравнению с 21,84 в 2015 году;
- снижения стоимости продукции и услуг для перепродажи на фоне снижения стоимости продукции Запорожстали, сокращения постоянных расходов и снижения затрат на обесценение торговой и прочей дебиторской задолженности;
- снижения транспортных расходов (US\$281 млн) из-за сокращения затрат на фрахт и прочие логистические расходы, что было частично нивелировано ростом затрат на ж/д услуги;
- сокращения затрат на природный газ на US\$120 млн, что было частично нивелировано увеличением затрат на электроэнергию на US\$56 млн и топливо на US\$12 млн;
- снижения рыночных цен на сырье, главным образом на уголь, кокс и металлолом, на US\$94 млн, что было частично нивелировано более высоким потреблением на фоне увеличения производства стали на US\$69 млн.

Кроме того, выросли доли в ЕБИТДА совместных предприятий, в частности Южного ГОКа на US\$61 млн и Запорожстали на US\$12 млн.

Эти факторы были частично нивелированы снижением выручки на фоне падения средней цены реализации на US\$434 млн и снижением объемов продаж в Горнодобывающем сегменте на US\$175 млн.

В 2016 году консолидированная маржа по ЕБИТДА выросла на 11 пп по сравнению с прошлым годом и составила 19%. Маржа по ЕБИТДА Металлургического сегмента выросла на 5 пп (до 14%), а Горнодобывающего – на 21 пп (до 24%).

Финансовые доходы

Финансовые доходы включают доходы от получения процентов на банковские депозиты и выданные кредиты, вмененные проценты по прочим финансовым инструментам, и другие виды финансового дохода.

В 2016 году финансовый доход Метинвеста не изменился по сравнению с прошлым годом и составил US\$26 млн. В процентном соотношении к консолидированной выручке финансовые доходы остались на уровне 0%.

³ В 2016 году Группа изменила отражение расходов, связанных с реструктуризацией долга. Данные расходы в размере US\$9 млн в 2016 году были реклассифицированы из общих и административных расходов в финансовые расходы для более точного отражения сути таких расходов в отчетности. Это привело к изменениям в данных расходах в 2015 году на сумму US\$12 млн.

Финансовые расходы

Финансовые расходы включают затраты на проценты по банковским кредитам и долговым обязательствам, чистые финансовые убытки по курсовым разницам, затраты на проценты по пенсионным обязательствам и прочие финансовые расходы.

В 2016 году финансовые расходы сократились на 39% по сравнению с прошлым годом и составили US\$397 млн. Снижение было в основном связано с сокращением убытков от курсовых разниц в финансовой деятельности, связанных с внутригрупповыми займами и дивидендами. В процентном соотношении к консолидированной выручке финансовые расходы сократились на 3 пп по сравнению с прошлым годом и составили 6% в 2016 году.

Доля в результатах ассоциированных компаний и совместных предприятий

В 2016 году доля в чистой прибыли ассоциированных компаний и совместных предприятий выросла на 56% по сравнению с прошлым годом и составила US\$205 млн, в основном благодаря улучшению показателей Запорожстали на US\$38 млн и Южного ГОКа на US\$29 млн.

Расходы по налогу на прибыль

Метинвест является налогоплательщиком в различных юрисдикциях в зависимости от местоположения дочерних предприятий. В 2016 году ставки по налогу на прибыль составили 18% в Украине, 10% в Швейцарии, 10-34% в ЕС и 35% в США.

В 2016 году расходы по налогу на прибыль составили US\$41 млн по сравнению с положительной суммой US\$161 млн в 2015 году. Это было преимущественно обусловлено снижением дохода от изменения отсроченных налогов на US\$148 млн, в основном благодаря снижению налогооблагаемых убытков в 2016 году. При этом, текущий налог вырос на US\$54 млн, так как прибыль до налогообложения некоторых предприятий выросла. Эффективная процентная ставка в 2016 году составила 26%.

Чистая прибыль

В 2016 году чистая прибыль составила US\$118 млн по сравнению с чистым убытком в объеме US\$1 003 млн в 2015 году. Это было преимущественно обусловлено падением операционных и финансовых расходов на US\$1 858 млн, а также увеличением доли чистой прибыли ассоциированных компаний и совместных предприятий на US\$74 млн. Эти факторы были частично нивелированы снижением выручки на US\$609 млн и увеличением суммы начисленного налога на прибыль на US\$202 млн.

В результате, чистая маржа в 2016 году была положительной и составила 2%, тогда как в 2015 году она была отрицательной в размере 15%.

ЛИКВИДНОСТЬ И ФИНАНСОВЫЕ РЕСУРСЫ**Чистый денежный поток от операционной деятельности**

В 2016 году чистый денежный поток от операционной деятельности составил US\$490 млн, что на 23% меньше по сравнению с прошлым годом. Основной причиной снижения стал отток оборотного капитала в размере US\$438 млн в 2016 году главным образом из-за роста торговой и прочей дебиторской задолженности на US\$442 млн на фоне роста цен реализации с начала года, а также увеличением суммы денежных средств, заблокированных на банковских счетах для обеспечения обязательств по открытым аккредитивам для закупки углей и прочей операционной деятельности. Увеличение товарно-материальных запасов на US\$195 млн в результате роста складских запасов металлопродукции и увеличения производственных затрат с начала года в результате роста цен на сырье было компенсировано увеличением торговой и прочей кредиторской задолженности на US\$199 млн. Для сравнения: в 2015 году положительное изменение оборотного капитала составило US\$351 млн.

Негативное влияние оборотного капитала в 2016 году было частично компенсировано увеличением операционного денежного потока до изменений в оборотном капитале на US\$501 млн. Последний, в свою очередь, вырос в результате увеличения прибыли до налогообложения на US\$1 323 млн, частично нивелированного неденежными расходами. Кроме этого, уплаченный налог на прибыль и проценты

снизились на US\$74 млн и US\$67 млн соответственно. Чистая сумма возмещенного налога на прибыль по всем предприятиям составила US\$35 млн в 2016 году в связи с возвратом предоплаты по налогу на прибыль в размере US\$71 ряду украинских дочерних компаний Metinvest B.V. в течение года. Более того, с 1 января 2016 года в Украине введена новая система налогообложения: требования по авансовой уплате налога на прибыль отменены, налог платится ежеквартально на основании фактических финансовых показателей предприятия. Выплаты процентов снизились, поскольку в 2016 году, Метинвест платил только приблизительно 30% начисленных процентов и капитализировал остальные 70% из-за низкой ликвидности, а также в соответствии с первым и вторым мораториями по облигациям и соглашениями о сохранении статус-кво по договорам предэкспортного финансирования. Во второй половине 2016 года ситуация с ликвидностью улучшилась, что позволило Метинвесту выплатить US\$40 млн ранее капитализированных процентов через механизм cash sweep.

Чистые денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности

В 2016 году объем чистых денежных средств, использованных в инвестиционной деятельности, вырос на 40% по сравнению с прошлым годом и составил US\$331 млн. Данный рост обусловлен необходимостью компенсировать недофинансирование капитальных инвестиций на фоне ограниченной ликвидности начиная с 2014 года по первую половину 2016 года. Общий денежный поток для приобретения основных средств, а также нематериальных активов составил US\$358 млн, что на 30% больше чем в прошлом году. Поступления от продажи дочерних и ассоциированных компаний составили US\$6 млн в результате продажи Группой своей доли акций в компании Black Iron (Cyprus) Limited.

Чистые денежные средства, использованные в финансовой деятельности

В 2016 году объем чистых денежных средств, использованных в финансовой деятельности, упал на 67% по сравнению с прошлым годом и составил US\$105 млн. Падение было в основном обусловлено снижением объема погашений кредитов и займов на US\$124 млн по сравнению с прошлым годом – до US\$10 млн в 2016 году – из-за ухудшения ликвидности Метинвеста на фоне переговоров о реструктуризации долга, а также с учетом первого и второго мораториев по облигациям и соглашений о сохранении статус-кво по договорам предэкспортного финансирования. В 2016 году чистое погашение торгового финансирования составило US\$67 млн (US\$179 млн в 2015 году). При этом, денежные средства, использованные для прочей финансовой деятельности, составили US\$27 млн в 2016 году (US\$12 млн в 2015 году). Новых поступлений по кредитам и займам в 2016 году не было, тогда как годом ранее был получен последний транш кредитной линии ЭКА в размере US\$4 млн.

В результате вышеупомянутых факторов общий долг за год вырос на US\$23 млн и по состоянию на 31 декабря 2016 года составил US\$2 969 млн. При этом остаток денежных средств Метинвеста составил US\$226 млн по сравнению с US\$180 млн по состоянию на 31 декабря 2015 года.

Капитальные инвестиции

Учитывая ограниченную ликвидность, неопределенную ситуацию на рынке, а также продолжение конфликта на востоке Украины, Метинвест был вынужден значительно сократить объем капитальных инвестиций начиная с 2014 года. Реализация некоторых проектов была приостановлена, замедлена или заморожена. Несмотря на это, Группа продолжила реализацию различных инвестиционных проектов, фокусируясь на жизненно важных проектах поддержания, а также стратегических проектах с коротким сроком окупаемости. С улучшением ситуации с ликвидностью с середины 2016 года некоторые проекты были возобновлены.

В 2016 году капитальные инвестиции Метинвеста выросли на 31% по сравнению с прошлым годом и составили US\$374 млн. В процентном соотношении к общему объему инвестиций расходы по проектам поддержания составили 75% (73% в 2015 году) и по стратегическим проектам – 25% (27% в 2015 году). На Металлургический сегмент пришлось 52% капитальных инвестиций (48% в 2015 году), и на Горнодобывающий сегмент – 46% (48% в 2015 году). В 2016 году капитальные затраты по корпоративным накладным расходам сократились до US\$4 млн по сравнению с US\$12 млн в 2015 году.

Металлургический сегмент

Одним из ключевых проектов металлургов стало строительство установки вдувания ПУТ в ДП №4 на Азовстали, утвержденное в качестве первого этапа проекта и возобновленное в феврале 2016 года (подготовительные работы на площадке были начаты в августе 2015 года, но впоследствии

приостановлены из-за ограничений в финансировании). Как и планировалось, вдувание пылеугольного топлива начато в ноябре 2016 года. Следующими этапами будут установка данного оборудования на доменные печи №2 и №3. Также на Азовстали был завершен проект по замене турбовоздуходувки №3 с пуском оборудования в эксплуатацию в апреле 2016 года.

На ММКИ в мае 2016 года завершен капитальный ремонт ДП №4 для поддержания объемов производства чугуна. На предприятии также начали реализацию масштабного проекта по техническому перевооружению – строительству машины непрерывного литья заготовки (МНЛЗ) №4. Новое оборудование позволит увеличить производительность, существенно снизить себестоимость, повысить качество металлопродукции и улучшить экологическую ситуацию в Мариуполе.

Также на ММКИ продолжается реализация нескольких экологических проектов, включая реконструкцию аглофабрики. В 2016 году ММКИ выполнил реконструкцию существующих пылеочистных сооружений кислородного конвертера №2, выйдя на проектные параметры раньше срока – в декабре.

Горнодобывающий сегмент

Метинвест продолжил реализацию ряда проектов на предприятиях, добывающих железную руду. Северный ГОК ввел в эксплуатацию первый пусковой комплекс рудной ЦПТ на Первомайском карьере. Ингулецкий ГОК продолжил горно-капитальные работы по строительству ЦПТ по тракту «Восточный». Такие системы предназначены для транспортировки сыпучих материалов на поверхность для дальнейшей переработки. Они обеспечивают поддержание мощностей и объемов производства на текущих уровнях, а также сокращают себестоимость производства и затраты на транспортировку ЖРС. Кроме того, продвигается проект по замене газоочисток обжиговой машины Lurgi 552-B на Северном ГОКе.

Дополнительная информация доступна на сайте www.metinvestholding.com

Андрей Бондаренко
Начальник отдела по связям с инвесторами
Тел.: +41 22 591 03 74 (Швейцария)
Тел.: +380 62 388 16 24 (Украина)
andriy.bondarenko@metinvestholding.com

Яна Калмыкова
Менеджер по связям с инвесторами
Тел.: +380 62 389 71 36 (Украина)
yana.kalmykova@metinvestholding.com

Группа МЕТИНВЕСТ - вертикально интегрированная группа горно-металлургических компаний, управляющая каждым звеном цепочки поставок от добычи до переработки руды и угля и производства и продажи полуфабрикатов и конечной продукции из стали. В структуру Группы входят добывающие и металлургические предприятия, находящиеся в Украине, Европе и США, а также сеть продаж с охватом всех ключевых мировых рынков. Группа включает два производственных сегмента – Металлургический и Горнодобывающий. Стратегическое видение Группы направлено на то, чтобы стать ведущим европейским вертикально-интегрированным производителем стали, обеспечивающим, несмотря на цикличность рынков, устойчивые показатели роста и прибыльности, а также доходности инвестиций выше отраслевых стандартов. За 12 месяцев, завершившихся 31 декабря 2016 года, выручка Группы составила US\$6,2 млрд, а рентабельность по показателю EBITDA – 19%.

ООО «МЕТИНВЕСТ ХОЛДИНГ» – управляющая компания Группы Метинвест.